



## Roberto Artibani

**DATA DI NASCITA:**  
20/02/1968

### CONTATTI

**Nazionalità:** Italiana

**Genere:** Maschile



Via Alfredo Oriani 13 B,  
60019 Senigallia, Italia



[robart20@libero.it](mailto:robart20@libero.it)



(+39) 3287886128

### PRESENTAZIONE

Sales Account con oltre 20 anni di esperienza nella vendita di soluzioni gestionali per professionisti (commercialisti e consulenti del lavoro) di servizi di payroll dedicati a consulenti del lavoro e alle aziende e di soluzioni ERP ed HR (Zucchetti e Teamsystem). Specializzato nell'ampliamento e gestione del portafoglio clienti, nel cross-selling di soluzioni integrate e Servizi payroll e nella consulenza per la trasformazione digitale in ambito Industry 4.0 sulle aziende. Ottime doti relazionali, consolidata capacità di negoziazione e forte orientamento al raggiungimento degli obiettivi. Ampio network professionale costruito con imprenditori, manager e professionisti (Studi commerciali nelle regioni Marche, Abruzzo ed Emilia Romagna).

Disponibile da subito (nel rispetto dei tempi contrattuali di cessazione rapporto) e disponibile a trasferte all'interno del territorio italiano anche con eventuale cambio di domicilio.

### ESPERIENZA LAVORATIVA

**01/09/2022 – ATTUALE – Jesi, Italia**

#### Sales account

**Evotre Srl** (Var Group Top Partner Zucchetti)

- Sviluppo commerciale di soluzioni Zucchetti Ago Infinity, Paghe Infinity e HR Suite (HCM, Payroll, Cost Planning, Welfare ecc.).
- Acquisizione e gestione di clienti corporate e professionisti.
- Attività di cross-selling e upselling sui studi professionali.

**01/09/2009 – 12/07/2022 – Pesaro, Italia**

#### Sales account

**Teamsystem Spa**

- Gestione ed ampliamento portafoglio clienti professionisti (commercialisti e consulenti del lavoro principalmente nelle regione Marche ed Emilia Romagna) ed aziende.
- Vendita di soluzioni ERP TeamSystem (contabilità, logistica avanzata, produzione, Industry 4.0), CRM, DMS e Tesoreria avanzata.

- Vendita soluzioni hardware (Ibm, Lenovo, Hp)
- Vendita di Servizi payroll a consulenti ed aziende
- Consolidamento rapporti con i clienti strategici e incremento fatturato.
- Utilizzo avanzato di CRM aziendale per gestione pipeline, forecast e fidelizzazione.
- Collaborazione trasversale con marketing e consulenza per strategie commerciali mirate.

16/01/2001 – 31/08/2009 – Senigallia, Italia

### **Consulente applicativi software**

#### **Teamsystem Spa**

- Consulenza tecnica e formazione su soluzioni gestionali.
- Docenza in corsi istituzionali per clienti e partner.

15/01/1998 – 15/01/2001 – Fano, Italia

### **Tirocinio professionale dottori commercialisti**

#### **Studio Dott. Zaffini**

- Attività contabile, fiscale e consulenza aziendale.
- Redazione bilanci e dichiarazioni fiscali.
- Redazione ricorsi presso commissioni tributarie provinciali

## **ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

### **Laurea in Economia e Commercio**

- Università degli Studi di Urbino

### **Perito elettronico**

- ITIS V. Volterra Ancona

## **COMPETENZE DIGITALI**

- Vendita complessa B2B: ERP, MES, HR software, soluzioni digitali per PMI e Corporate e professionisti (commercialisti e consulenti del lavoro)
- Gestione clienti: sviluppo portafoglio, fidelizzazione, cross & upselling
- Digital Skills: CRM (TeamSystem, VTiger), MS Office, sistemi operativi Windows & Android
- Soft Skills: negoziazione, problem solving, teamwork, gestione del tempo

📌 Disponibilità immediata | Flessibilità oraria | Serietà e orientamento ai risultati

## PRIVACY

### Consenso al trattamento dei dati personali

Autorizzo il trattamento dei dati contenuti nel mio Cv ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del Regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali.

Senigallia, 17/04/2026

Firma

